

# Mere GUF i kuvøsen

Af Kim Reich



Companies starting up are assisted with funding, knowledge and support to create a Danish success in the clean tech area. With a programme funded by the government, small, emerging companies can become partners with large, well-established companies. Several large companies have offered their assistance, among them Danfoss, Shell, Dong Energy, Grundfos, IBM, Rockwell, Mærsk, Novozymes and the Amager Power Station.

**Erhvervs- og Byggestyrelsens partnerskabsprojekt blomstrer. Nye aktører hjælper iværksættere med kapital, viden og support. Målet er dansk succes på cleantechmarkedet.**

Økonomi- og Erhvervsministeriet søsatte i efteråret 2008 programmet Cleantech Partnerskab. 10 store virksomheder gik fra starten med i projektet og har brugt deres viden og netværk til at give mindre danske iværksættervirksomheder det nødvendige skub til at komme videre i deres vækst, f.eks. ved at begynde at eksportere.

Indsatsen udvides nu til at omfatte andre typer virksomheder og mulighed for afprøvning af nye produkter i fuld skala, fortæller Anders Hoffmann, der er vicedirektør i Erhvervs- og Byggestyrelsen.

"Fra starten har vi tænkt partnerskaber bredt og ikke kun som formelle juridiske kontrakter mellem to virksomheder. Undervejs i forløbet er vi blevet bekræftet i, at det tager lang tid at skabe den fortrolighed og kobling mellem virksomhederne, der er nødvendig for at indgå et partnerskab. Det er også, hvad vi hører fra vores udenlandske kollegaer. På den baggrund er vi stolte over, at væksthuse i løbet af det første år har kunnet nå at etablere to rigtige partnerskaber og to non-disclosure agreements", siger Anders Hansen.

I år er kredsen af virksomheder, der tilbyder partnerskaber, netop blevet udvidet med tre nye, og blandt dem er elektronikfirmaet CB Svendsen, der allerede har hjulpet flere iværksættere på vej.

"Vi har gennem de sidste par år arbejdet med en lille håndfuld iværksættervirksomheder og hjulpet dem med at få gjort deres ideer forretningsdygtige. Et eksempel er vores samarbejde med P-Watch, hvor vi både har bistået med at udvikle elektronikken, stået for produktionen og været med til at finansiere virksomheden. Det sker ud fra deisen, at vores opsparede formue gør bedre gavn ved at være ude og arbejde", siger direktør Carsten B. Svendsen

Han tilføjer, at finansieringen er vigtig i en tid, hvor det er vanskeligt for virksomhederne at låne penge i banken.

"Men det er på ingen måde det rene filantropi. I partnerskaberne har det været en betingelse for os, at samarbejdet også skal give os fordele, og det kan være ved at skabe nye arbejdsopgaver i vores egen virksomhed".

## Forandringer i produktion og transport af energi

To andre nye Cleantech Partnerskabs-virksomheder opererer inden for energiområdet, hvor behovene for nye løsninger har været i fokus længe. Det er Amagerforbrænding og SEAS-NVE.

"Vi står over for en fremtid, hvor der kommer til at ske mange forandringer med produktion og transport af energi. De udfordringer vil vi bl.a. håndtere gennem nye partnerskaber, hvor vi kan udnytte vores eksisterende infrastruktur og hastigt voksende intelligente forsyningsnet på en ny måde", siger markedschef Filip Dahl Larsen fra SEAS-NVE, der har erfaring fra flere

## PARTNERSKABER

Cleantech Partnerskab er etableret af Erhvervs- og Byggestyrelsen og drives af regionernes Væksthuse. Formålet er at samle en succesfuld gruppe af viden og virksomheder, der på lang sigt kan sikre Danmark en global førerposition på området. Gennem partnerskaber får udvalgte iværksættere adgang til specifik faglig viden, fysiske faciliteter eller rådgivning om opskalering og internationalisering hos partnervirksomhederne – et tilbud, som de ikke kan få

gennem andre eksisterende iværksætterordninger. Samtidig giver partnerskabet de store virksomheder en chance for at blive præsenteret for nye spændende forretningsmuligheder.

De tre nye etablerede virksomheder i ordningen, SEAS-NVE, Amagerforbrænding og CB Svendsen, repræsenterer til sammen en omsætning på knap 3. mia. kr. Øvrige 'udbydere' af partnerskaber er Danfoss, Dansk Shell, Dong Energy, Ernst & Young, Grundfos, IBM, IRD, Multidata, Rockwool, Mærsk, Novozymes og KU-Life.

andre partnerskaber, bl.a. med Dansk Termografi A/S og ChoosEV.

Amagerforbrænding er i forvejen engageret i en række samarbejdsprojekter både med virksomheder og forskningsverdenen. Ved at stille sit eksisterende anlæg, ekspertise og areal til rådighed for nye innovative ideer, kan virksomheden hjælpe nye ideer på vej med at overvinde barrierer og komme hurtigere i produktion.

"I øjeblikket huser vi flere demonstrationsprojekter på vores areal, og da vi inden længe skal have udskiftet vores nuværende anlæg til behandling af affald, åbner det for lidt større fleksibilitet i forhold til at udføre projekter i det regi. Derudover forestiller jeg mig også, at vi kan bidrage med vores erfaringer fra at skabe værdi af affald eller mere lavpraktiske forhold som at stille vores netværk til rådighed eller vejlede om det myndighedsarbejde, der er knyttet til vores branche", siger direktør Ulla Röttger.

Anders Hoffmann fra Erhvervs- og Byggestyrelsen siger, at der er flere lovende projekter i støbeskeen.

"Udover at få igangsat nye projekter er det væsentligt, at iværksættervirksomhederne har kunnet trække på de store deltagende virksomheder til opgaver som at få etableret en bestyrelse med personer, der har relevant viden inden for deres eget forretningsområde eller at få åbnet døren til de internationale kontakter, som den store virksomhed stiller til rådighed for iværksætteren", siger han.



Adm. dir. Ulla Röttger, Amagerforbrænding, er med til at fyre op under de grønne iværksættere. Værket huser pt. flere demonstrationsprojekter.